



2024

年度回顾



致每一位关注SafePal的朋友：

2024是一个注定不平凡的年份。开年以来，比特币和以太坊现货 ETF 相继获得批准、美国总统大选结果出炉等标志性事件点燃了整个加密市场的热情，并引领许多加密资产迎来新高，尤其是比特币于上个月突破10万美元大关，更是让人心潮澎湃。

与此同时，我们也欣慰地看到那些在过去熊市艰难的市场环境和财务压力下仍然咬牙坚持建设和迭代的项目、团队和社区终于在今年迎来新的增长，SafePal也不例外。从2018年开始，我们始终专注于解决用户痛点和提供更优的产品和体验，在今天，我们很高兴地宣布SafePal的用户数突破了2000万的大关，并开始坚实地迈向下一个千万用户的里程碑。

不断前进的区块链技术演化、持续变化的行业环境以及不断完善的监管框架意味着我们将迎来新一波的主流用户，他们将有着截然不同的用户需求与产品使用习惯，我们也将持续迭代并更好地服务新一代Web3用户。

这份年度报告分享了SafePal在过去一年中在产品、品牌、合作伙伴关系等方面作出的努力和成果，以及2025年我们将专注的发展方向。感谢每一位使用SafePal产品并支持SafePal发展的用户和合作伙伴，让我们共同期待更精彩的2025，共建Web3繁荣。

SafePal团队

2024年12月31日

I. SafePal 核心数据

总用户数

2千万+

同比增长

90%

钱包资产

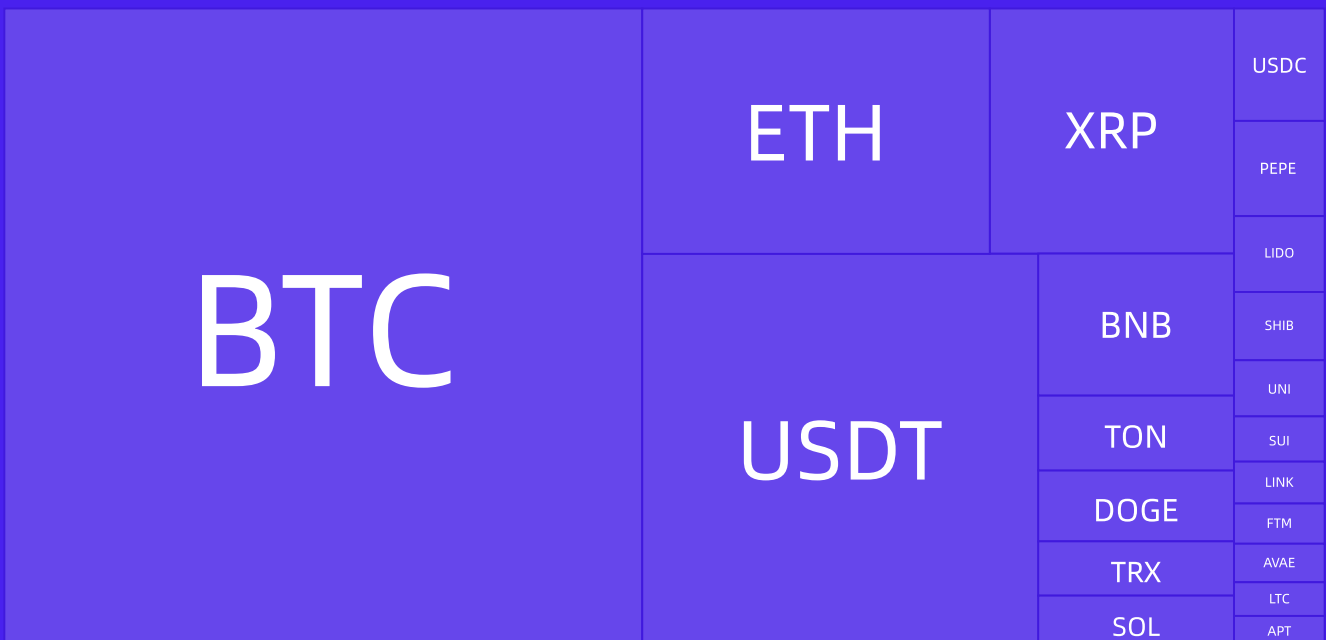
\$400亿

美元价值

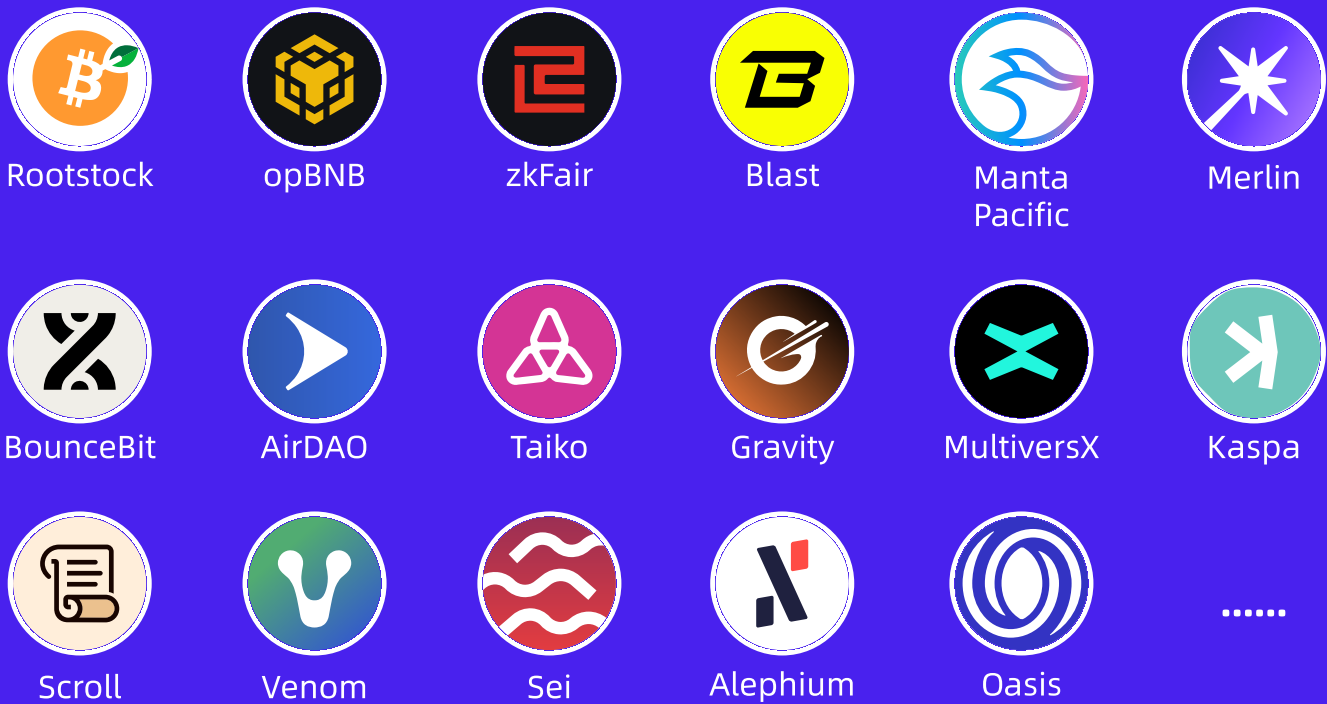
覆盖国家及地区

200+

前 20 资产



新增支持16条公链及200多条EVM网络



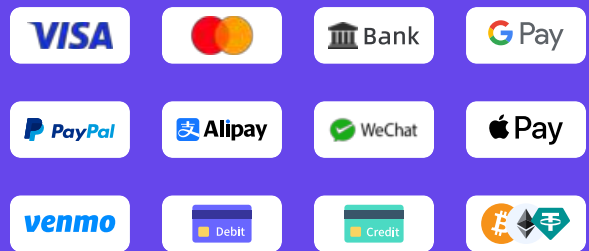
覆盖全球的硬件产品销售网络

销售渠道覆盖

200+

国家及地区

支持付款方式



代理商网络覆盖

44

个国家

引流返佣合作伙伴覆盖

167

个国家及地区

7年不变, 专注于安全与用户保护

安全是SafePal品牌的生命线, 也是我们在过去7年来不变的承诺与坚守。2024年, 我们不断引入新的安全特性以保护用户资产安全, 并且主动出击、持续举报和打击Web3诈骗及黑灰产行业, 不给坏人可乘之机。

安全运营记录

7年

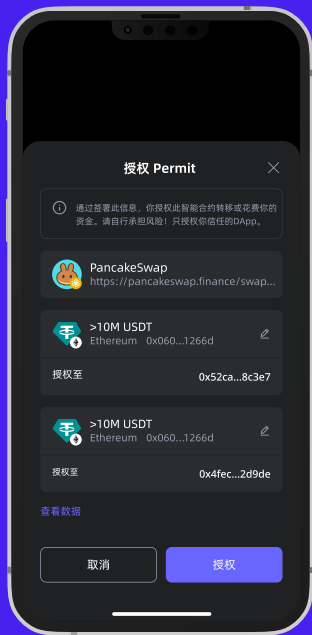
零安全事故

累计举报下架

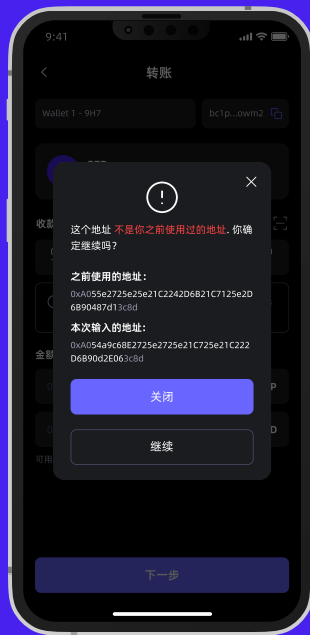
10.2K+

恶意网站、DApp及假冒社交账号

部分已上线的新安全特性



许可证/许可证签名的风险警告2



虚假地址攻击的安全警报



可选的iCloud/GoogleDrive备份



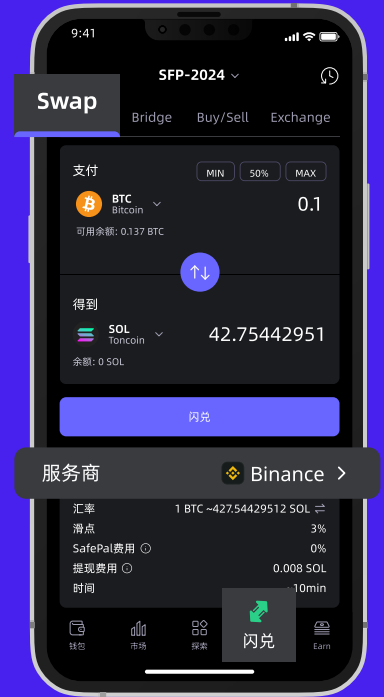
硬件钱包签名的安全校验码

II. 拥抱新一代Web3用户

尽管Web3行业迎来了更多的关注和信任，Crypto的普及度以及用户的跨链体验仍然是我们迈向主流的主要障碍，这也是SafePal在2024年重点关注的产品优化方向：

打造更强的跨链聚合交易体验

2024年，我们为跨链Swap、法币出入金、交易小程序引入了多家合作方，目前已经累计聚合19家合作伙伴的服务，覆盖去中心化和中心化类型，为用户提供一站式的最优聚合交易体验。



通过主流社交平台扩大Crypto普及度

11月，SafePal与TON联合官宣将在Telegram上线SafePal Mini钱包小程序，逾9亿Telegram用户享受安全丝滑的SafePal产品体验，此产品即将在25年Q1上线。



III. 打通Web2和Web3的连接

2023年，SafePal战略投资瑞士合规银行Fiat24，并于今年3月在App内上线其银行服务，是行业内首家引入完全合规的瑞士银行服务的Web3钱包品牌。用户足不出户即可开通瑞士银行账户，并享受合规、丝滑的出入金及加密资产消费体验。

SafePal银行服务功能亮点



**无年费
出入金免佣**

享受0年费、0开户费和0出入金
手续率的畅快体验



便捷的Crypto支付

- 支持 WeChat Pay Alipay Apple Pay G Pay Samsung pay VISA amazon pay PayPal
- 方便地订阅海外服务, 包括ChatGPT、苹果商店及Twitter/X蓝标



丝滑的开户体验

无需额外质押资产、无需复杂的
流程手续，在SafePal App内即可
完成开户



解锁更多权益

通过充值、推荐好友和SFP质押
解锁更多等级权益

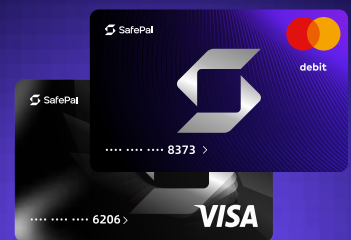
长期的出入金免佣政策，助你轻松连接Web2和Web3

即日起，SafePal正式发布长期出入金免佣政策，助力Crypto的加速普及、为用户提供最优通道。成功在SafePal App内开通银行账户的用户均可享受长期的出入金免佣金福利，不设截止日期。任何细则变动都将在www.safepal.com官网和官方推特及时披露。



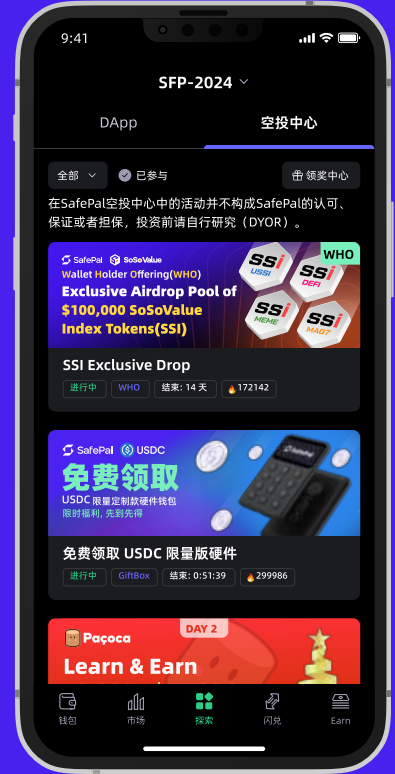
畅享 0 手续费!

所有开通SafePal银行账户的用户
将享受充值费和入金手续费全免!



IV. 增强SFP应用场景和实用性

今年8月，SafePal在App内上线SFPlus版块，作为SFP Holder的福利中心，展示SFP当前所有权益，并发布SFP Holder的专属空投权益。2025年，SafePal将继续聚焦拓宽SFP的应用场景，持续深化其实用性。



V. 携手重点生态，壮大“朋友圈”合作共赢

上线Questhub，你的空投权益一站式中心



重点合作案例



与TON官宣战略合作，并推出首款全定制的限制款VIP钱包礼盒



内置空投权益的USDC官方定制钱包

VI. 多平台、本地化的社区策略，更好地服务用户

产品已支持16种语言

ENGLISH	DEUTSCH	FRANÇAIS	ESPAÑOL
TÜRKÇE	ITALIANO	PORTUGUÊS	简体中文
繁體中文	한국어	日本語	РУССКИЙ
THAI	BAHASA INDONESIA	VIETNAMESE	عربي

社区及客服已支持15种语言

ENGLISH	DEUTSCH	FRANÇAIS	ESPAÑOL
TÜRKÇE	ITALIANO	简体中文	繁體中文
한국어	日本語	РУССКИЙ	THAI
BAHASA INDONESIA	VIETNAMESE	عربي	

跨平台积极与用户和社区互动



增强线下露出和社区互动

在后疫情时代，任何的线上沟通都不如面聊一次来得生动。今年，SafePal积极深入线下活动，与用户、社区展开一场又一场别开生面的互动与对谈。

新加坡 - Token2049



新加坡 - ABGA InnoBlock峰会



迪拜 - TON Gateway生态大会



迪拜 - Blockchain Life大会



日本 - WebX



台北 - 亚洲区块链峰会



香港 - Foresight大会



香港 - ApeFest



越南 - GM越南



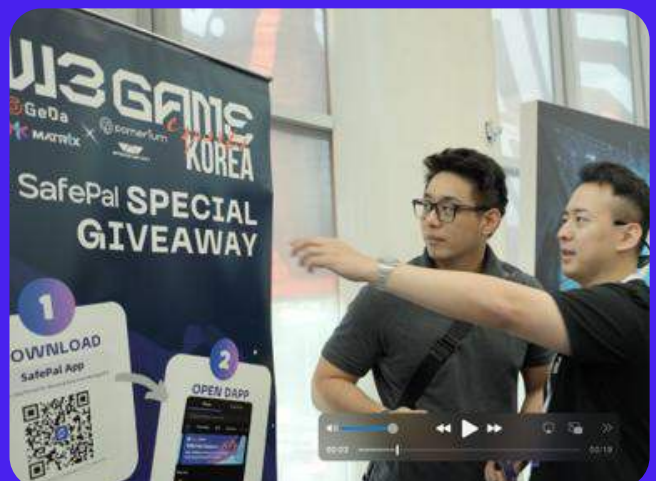
越南 - Matr1x线下电竞决赛



泰国 - WalletConnect生态大会



韩国 - Web3游戏峰会



VII. 2025年发展规划

持续增强DeFi与CeFi的深度聚合

- 持续聚合最优势的流动性深度与交易平台，保持SafePal聚合交易和闪兑的顶级竞争力
- 增强DeFi产品体验，尤其是理财版块、DApp应用商店、QuestHub空投中心以及SFPlus大户权益的版块优化
- 持续迭代上线新公链、新安全特性、新产品、新功能，贴近最新的技术趋势和用户喜好

扩大重点合作生态、夯实本地化市场策略，增强品牌信任

- 深化区域市场的耕耘，为中国、韩国、拉美在内的重点国家和地区制定更灵活的营销与用户沟通策略
 - 扩大与重点公链生态在产品、流动性、社区等方面的深入合作
 - 优先支持与用户教育、资产安全相关的合作用例，增强用户对Web3的信任
- 欢迎来邮 marketing@safepal.com 探讨任何业务合作意向。

增强SFP应用场景与实用性

- 试点用SFP进行SafePal产品的B端合作付费，如产品上线、流量曝光等
- 持续上线更多SFP Holder空投权益
- 在现有的CEX和DEX以外，寻求新的潜在上市机会（目前SFP已在币安、PancakeSwap等50多家交易平台上市）

结语

未来，SafePal仍将持续迭代产品，以更好地解决用户的痛点、服务社区、SFP Holder及Web3生态。安全、可用、跨链仍然是我们发展与成长的核心支柱。

在此，我们也向每一位SafePal用户致谢，感谢您的产品使用、建议、吐槽，我们会尽力做得更好。同时，也感谢每一个SafePal合作伙伴，助力我们为终端用户提供更好的产品与服务。

SafePal团队真诚祝愿大家新年快年，2025年盆满钵满、红红火火、永不丢币。

欢迎关注我们：



www.SafePal.com



@iSafePal



@SafePalTG

